# Formazione Modulo di base - riforma della formazione commerciale di base 2023

8 maggio 2023



## **Panoramica**

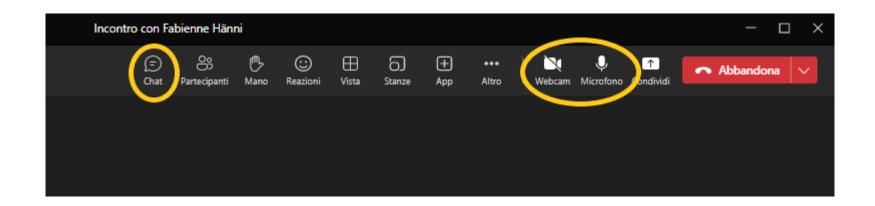
Obiettivo Introduzione Ruolo di formatore professionale/pratico Panoramica della riforma 2023 Il nuovo programma quadro d'insengamento CI Piattaforme time2learn e myAFA I prossimi passi

# Introduzione

### Alcune note sul formato

- Evento online
- Sarà registrato L'evento migliore sarà pubblicato successivamente
- Porre domande via chat → Flusso in una FAQ, che sarà depositata sul nostro sito web
- Attivate il silenziamento

## \_\_\_\_ Funzioni nel Teαms



#### **Obiettivo**

#### I partecipanti



- può elencare gli elementi della nuova formazione commerciale di base AFC.
- conoscono la panoramica della formazione e possono assegnare correttamente i compiti ai singoli luoghi di apprendimento.
- conoscono gli strumenti di implementazione centrali per il luogo di apprendimento azienda e sono in grado di implementarli in modo adeguato.
- possono descrivere correttamente il significato del programma di formazione e gli strumenti di attuazione centrali da questo luogo di apprendimento.
- possono descrivere correttamente le funzioni delle piattaforme di formazione time2learn e myAFA.
- riflettono sul proprio ruolo nel accompagnare l'apprendimento auto-organizzato.

# Il vostro ruolo di formatori professionali/pratici

# Il mio ruolo di formatore professionale e pratico (1/2)

# Quattro ruoli diversi nella formazione professionale - con atteggiamenti differenti

#### Il ruolo di leadership

- Guido i miei apprendisti e perseguo con loro obiettivi concreti in modo strutturato.
- Offro le mie conoscenze e la mia esperienza per risolvere i problemi.
- Il mio obiettivo è raggiungere un traguardo intermedio in modo efficiente e avere un'idea del "come".

#### Il ruolo del formatore

- Insegno ai miei apprendisti metodi e concetti per raggiungere il loro obiettivo.
- Gli apprendisti utilizzano le nuove conoscenze acquisite in modo indipendente e le mettono in pratica.
- Il mio obiettivo è trasmettere le conoscenze e lasciare la responsabilità dell'implementazione.

#### Ruolo di accompagnatore

- Sostengo i miei apprendisti da vicino e do loro spazio nei momenti di difficoltà.
- Sono empatica e attenta ai miei apprendisti e li aiuto ad accettare le cose.
- Il mio obiettivo è quello di condividere le situazioni difficili e di essere presente per gli apprendisti.

# Il mio ruolo di formatore professionale e pratico (2/2)

# Quattro ruoli diversi nella formazione professionale - con atteggiamenti differenti

#### Ruolo di coach

- Utilizzo i punti di forza dei miei apprendisti e li espando in base al loro livello di formazione.
- Fornisco un quadro di riferimento per gli apprendisti, accompagnando il processo e fornendo linee guida.
- I contenuti per lo sviluppo professionale e personale sono sviluppati dagli stessi apprendisti.
- Il mio obiettivo è far sì che gli apprendisti sviluppino la loro indipendenza e fiducia in se stessi.

# Panoramica della riforma 2023

# I cambiamenti più importanti nella panoramica

Omissione delle SAL e UP



Lavori pratici con particolare attenzione allo sviluppo delle competenze professionali.

#### 6 note relative all'insegnamento professionale = 1 per semestre:

L'attenzione si concentra sulla valutazione dello sviluppo delle competenze professionali, che viene generata semestre per semestre con l'aiuto di un colloquio di qualificazione.

#### Ambienti di apprendimento digitali

- **Formazione in azienda (time2learn):** Include i compiti pratici, le griglie delle competenze, la documentazione di apprendimento, gli strumenti di valutazione e il rapporto di formazione.
  - CI (myAFA): ambiente di apprendimento per CI
  - Scuola professionale: la piattaforma dipende dalla scuola

#### Esame finale "orale" di 50 minuti

Omissione dell'esame finale scritto

## Il mondo del lavoro è cambiato

#### Megatendenze

- Digitalizzazione
- Automazione/Robotica
- Cambiamento demografico
- Globalizzazione

#### **Competenze future**

- Mentalità (disponibilità al cambiamento, adattabilità, ecc.)
- Lavoro digitale
- Cooperazione interpersonale
- · Centralità del cliente
- Competenza nella risoluzione dei problemi
- Competenze sociali e personali



# Competenze secondo l'Orfo 2023

Campi di competenze op.	Competenze operat					
a. Forme lavorative e organizzative agili	al: Verificare e continuare lo sviluppo di competenze commerciali	a2: Sviluppare e utilizzare reti nel settore commerciale	a3: Accettare ed elaborare incarichi	a4: Agire nella società in qualità di persona responsabile	a5: Integrare temi politici e consapevolezza culturale nelle azioni	
b. Interazione in un campo lavorativo interconnesso	b1: Collaborare e comunicare all'interno di vari team per l'elaborazione di incarichi commerciali	b2: Coordinare le interfacce nei processi aziendali	b3: Partecipare a discussioni tecniche di nature economica	b4: Svolgere compiti di gestione di progetti commerciali ed elaborare di sottoprogetti	b5: Contribuire all'organizzazione di processi di cambiamento all'interno dell'azienda	
c. Coordinamento dei processi lavorativi imprenditoriali	c1: Pianificare, coordinare e ottimizzare compiti e risorse nel settore lavorativo commerciale	c2: Coordinare e attuare processi commerciali di supporto	c3: Documentare, coordinare e attuare processi aziendali	c4: Realizzare attività di marketing e di comunicazione	c5: Seguire e controllare processi finanziari	Finanze c6: Elaborare compiti nell'ambito della contabilità finanzaria
d. Creazione di relazioni con i clienti o i formatori	d1: Accogliere le richieste dei clienti o dei fornitori	d2: Condurre di colloqui informativi e di consulenza con i clienti o i fornitori	d3: Condurre di colloqui di vendita e trattative con i clienti o i fornitori	d4: Curare le relazioni con i clienti o i fornitori	Lingua nazionale: d5: Gestire consulenze, vendite e trattative complesse con i clienti o i fornitori nella lingua nazionale	Lingua straniera: d6: Gestire consulenze, vendite e trattative complesse con i clienti o i fornitori nella lingua straniera
e. Utilizzo delle tecnologie del mondo del lavoro digitale	e1: Utilizzare applicazioni nel settore commerciale	e2: Ricercare e valutare le informazioni in un ambito economico e commerciale	e3: Analizzare e preparare statistiche e dati riferiti all'azienda e al mercato	e4: Preparare a livello multimediale contenuti riferiti all'azienda	Tecnologia: e5: Installare e gestire tecnologie in ambito commerciale	Tecnologia: e6: Analizzare in azienda grandi quantità di dati riferiti agli incarichi



Copertura solo nella scuola professionale



Opzioni



Obiettivi di valutazione specifici per le assicurazioni

# Quali sono le novità della riforma 2023? (1/2)

#### Cooperazione tra luoghi di apprendimento

- Competenze operative intersettoriali
- Strumenti di implementazione identici
- Documentazione didattica digitale

#### Forme di apprendimento e contesti di apprendimento

- Apprendimento auto-organizzato e individualizzato = apprendisti in responsabilità
- Accompagnamento e coaching
- Esperienza nei progetti
- Strumenti digitali

#### Orientamento alla competenza operativa

- L'attenzione coerente alle competenze operative nei luoghi di apprendimento (azienda, scuola professionale e CI).
- Al termine della formazione, i giovani professionisti sono in grado di agire nella loro professione.
- Le situazioni lavorative centrali sono al centro dell'attenzione (non più materie tipiche della formazione)

**IGKG Schweiz** 

# Quali sono le novità della riforma 2023? (2/2)

#### Individualizzazione e flessibilità della formazione

Interessi e punti di forza degli apprendisti ed esigenze delle aziende formatrici:

- Ambiti a scelta
- Opzioni
- Formazione in parallelo alla maturità professionale

#### Strumenti di implementazione per la pratica

- Standard minimi per tutti i 19 rami di formazione ed esame
- Sviluppo delle competenze: lavori pratici e griglia delle competenze
- Valutazione delle competenze: colloquio di qualificazione e rapporto sulla formazione, nota relativa all'insegnamento professionale

**IGKG Schweiz** 

# Ambiti a scelta della scuola professionale

#### Ambito a scelta A

Seconda lingua straniera (competenze orali e scritte approfondite)

Ticino: Inglese

#### Ambito a scelta B

Lavoro di progetto individuale (comunicazione orale e acquisizione di competenze culturali in una seconda lingua straniera, idem vedi sopra)

L'ambito a scelta è stabilito dalle parti del contratto di tirocinio e viene insegnata durante i primi 4 semestri. La scelta dell'ambito a scelta non è regolata nel contratto di tirocinio. La scuola professionale supporta il processo decisionale "all'inizio del tirocinio".

# Opzioni nel 3º anno di tirocinio

- Sono insegnate nel 3º anno di tirocinio
- Determinazione da parte delle parti del contratto di tirocinio
- L'azienda formatrice supporta gli apprendisti nell'attuazione dell'opzione



Finanze

Comunicazione nella lingua nazionale (lingua standard) Comunicazione nella lingua straniera

Tecnologia

Attività di contabilità, contabilità delle retribuzioni, preparazione del bilancio annuale

Effettuare
consulenze
complesse e colloqui
di vendita nella
lingua nazionale
regionale

Condurre colloqui di consulenza e di vendita impegnativi nella prima lingua straniera

- Impostazione e manutenzione di database e sistemi di gestione dei contenuti.
- Valutare grandi insiemi di dati e preparare i risultati

### Cambio del livello / del contratto di tirocinio

# Passaggio a impiegata/o di commercio AFC in parallelo alla maturità professionale → Impiegato di commercio AFC

- Se le prestazioni non sono soddisfacenti, l'apprendista può passare al tirocinio AFC senza ripetere l'anno di tirocinio
- Esistono diversi requisiti cantonali per il percorso inverso

#### Cambiamento Impiegata/o di commercio AFC → Impiegata/o di commercio CFP

- In caso di ripetute prestazioni insoddisfacenti nel tirocinio AFC e se la qualifica dell'apprendista è a rischio, è possibile ripetere l'anno di tirocinio con l'accordo dell'Ufficio cantonale della formazione professionale.
- Se la ripetizione non è ragionevole, il contratto di tirocinio può essere risolto.
- A seconda dell'azienda formatrice, può essere possibile rimanere nella stessa azienda dopo lo scioglimento e completare il tirocinio con un certificato di tirocinio (CFP) invece di un attestato di tirocinio (AFC).
- Quando si passa da un tirocinio di base AFC di tre anni a un tirocinio di base CFP di due anni, è obbligatorio rescindere il contratto di tirocinio e quindi stipulare un nuovo contratto di tirocinio, poiché il tirocinio CFP è una professione indipendente.

# Strumenti di attuazione aziendale

# Panoramica degli strumenti - formazione commerciale di base al 2023



Piano di formazione



Lavori pratici

- Serve a pianificare il tirocinio: incarichi, soggiorni all'estero, corsi, formazione pratica, lavori pratici.
- Esempio di piano di formazione: serve a considerare al meglio la cooperazione tra i luoghi di apprendimento.
- Incarichi nel lavoro quotidiano che sostengono e promuovono lo sviluppo delle capacità di azione: Routine e know-how
- Flessibile e applicabile in diverse situazioni/aree di lavoro



Griglia delle competenze

• Contengono domande chiave e criteri: servono per l'autovalutazione e la valutazione esterna degli apprendisti in relazione allo sviluppo delle loro competenze.



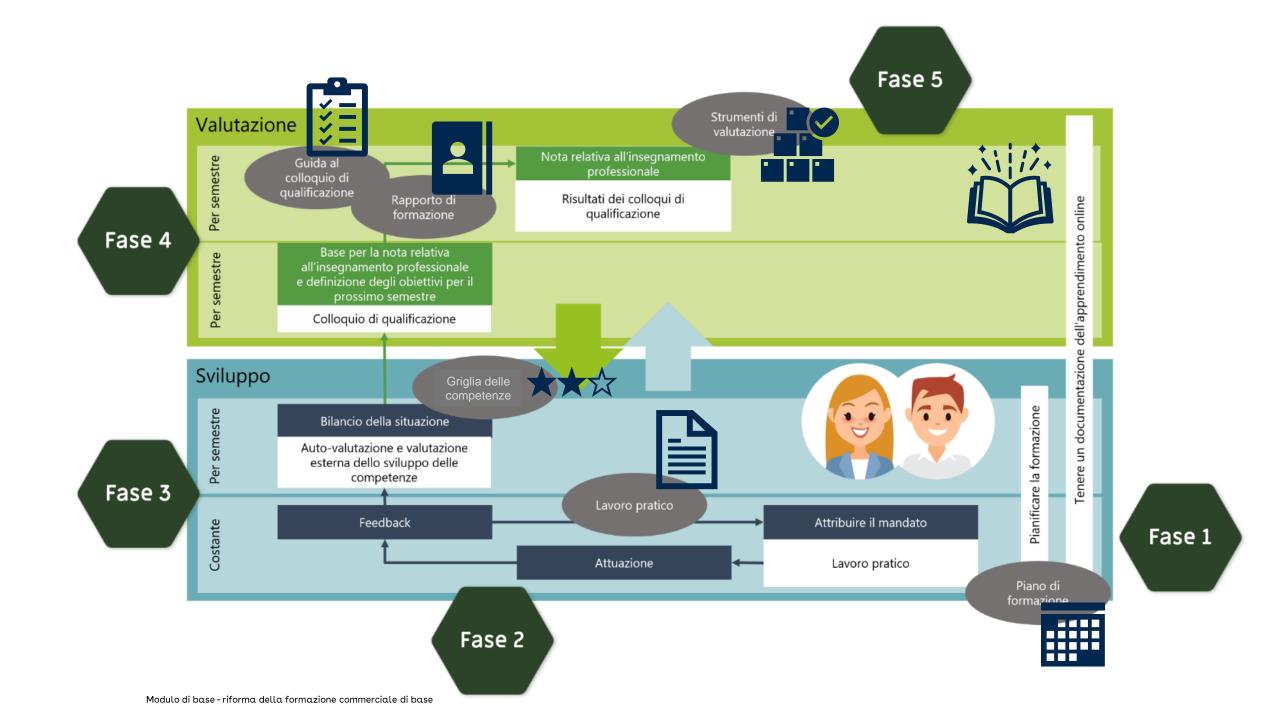
Documentazione dell'apprendimento

- Serve a documentare la realizzazione dei lavori pratici.
- Registrazione dei risultati, delle conoscenze e delle riflessioni

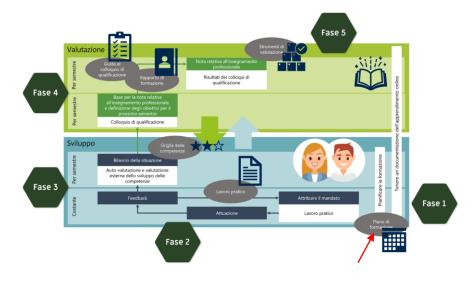


Strumenti di valutazione

- Nota relativa all'insegnamento professionale: per semestre (6x)
- Colloquio di qualificazione: per semestre
- Rapporto di formazione



## Piano di formazione

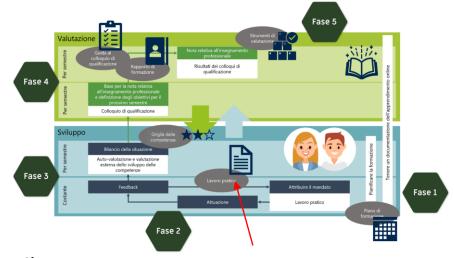


- Serve a pianificare il tirocinio: stage, soggiorni all'estero, corsi interni, corsi di formazione, lavori pratici.
- Il piano di formazione viene realizzato digitalmente in time2learn e può essere esportato per la documentazione personale, se lo si desidera.

Modello di Excel disponibile: richiesta a, <u>simon.werren@vbv-afa.ch</u>.

# Lavori pratici

 sono incarichi nel lavoro quotidiano che sostengono e promuovono lo sviluppo delle competenze operative.
 Servono a costruire la routine e il know-how.



- I lavori pratici sono flessibili e possono essere utilizzati in diverse situazioni/aree di lavoro. Le aziende hanno anche la possibilità di integrare i lavori pratici con informazioni e istruzioni specifiche per l'azienda.
- Le aziende hanno a disposizione un totale di 45 lavori pratici.
- Durante la formazione, deve essere svolto almeno 1 lavoro pratico per ogni competenza, per un totale di **22 lavori pratici** (3-4 per semestre).
- Almeno 9 dei lavori pratici svolti devono essere specifici del ramo.

# Differenza tra "specifico del ramo" e "neutrale".

- Specifici del ramo: questi lavori pratici hanno un chiaro riferimento a situazioni e posizioni lavorative nell'ambito delle assicurazioni private. Esempio: controllo delle proposte d'assicurazione
- "Lavori pratici neutrali": Non hanno alcun riferimento concreto a situazioni e compiti lavorativi specifici del ramo assicurativo. Esempio: identificazione dei talenti, dei punti di forza e dei punti deboli.
- Lavori pratici con opzione specifica del ramo: lavori pratici che possono essere svolti in diversi reparti e situazioni lavorative. È possibile utilizzare il lavoro pratico in modo specifico del ramo. Esempio: chiarire, svolgere e ottenere un feedback su un compito.

Neutro: ad esempio, elaborazione di lettere e pacchi postali, piccoli compiti di progetto, processi HR, processi finanziari.

Specifico del ramo: ad esempio: preparazione di un'offerta, analisi dei rischi.

## Esempio di un lavoro pratico

C: Coordinamento dei processi lavorativi imprenditoriali

C1: Pianificare, coordinare e ottimizzare compiti e risorse nel settore lavorativo commerciale – Lavoro pratico 3

#### Organizzare eventi

#### Obiettivi di valutazione:

- Collaborano all'organizzazione di eventi interni ed esterni in base al loro ruolo e all'ambito delle loro mansioni. (K3)
- Durante l'organizzazione di eventi adottano misure adeguate al fine di mantenere basso l'inquinamento ambientale. (K3)

#### Consiglio:

Possibile in tutti gli anni d'apprendistato / possibile la combinazione con C5\_PA1 «Preparare il budget», C5\_PA3 «Controllare le fatture ricevute per il relativo pagamento», E3\_PA1 «Eseguire e interpretare analisi contenutistiche e quantitative».

#### Lavoro pratico

#### Situazione iniziale

Nei tuoi compiti rientra anche l'organizzazione di eventi.

Questo lavoro pratico ti permette di confrontarti con l'organizzazione di un evento.

#### Compito

Sottocompito 1:

Chiarisci con il tuo superiore quale evento puoi organizzare e l'ammontare del budget a tua disposizione. Procurati tutte le altre informazioni necessarie per l'organizzazione dell'evento.

Sottocompito 2:

Pianifica e organizza l'evento, prestando attenzione ai seguenti punti: pianificazione del budget, conflitti di pianificazione, numero di persone, località, spostamenti, ecc.

Tieni il budget sempre sotto controllo. Ricordati di fare per tempo le prenotazioni e le ordinazioni.



Se qualcosa non è chiaro, rivolgiti al tuo superiore.

Informati se nella tua azienda sono disponibili dei modelli che puoi utilizzare per la pianificazione o per il budget.

Sottocompito 3: Prepara gli inviti e spediscili ai partecipanti.

Sottocompito 4: Svolgi tutti i preparativi per l'evento.
Modulo di base - riforma della formazione commerciale di base

Sottocompito 5:	Dopo l'evento chiedi i feedback dei partecipanti, raccogli e analizza i risultati.
Sottocompito 6:	Scrivi un breve riepilogo sul tuo modo di procedere e aggiungilo alla tua documentazione dell'apprendimento. Inserisci nella tua documentazione quanto hai appurato e le tue riflessioni in proposito.

#### Specifiche aziendali:

Esempio: documenti interni sull'organizzazione di un evento / linee guida

Possibilità di adattamenti/specifiche aziendali

Raccomandazioni sulle possibili combinazioni di lavori pratici

Suggerimenti per la soluzione direttamente nel compito



# Esempi di lavori pratici / campo di competenza professionale



Forme lavorative e organizzazione agili

A2 LP1: Conoscere e creare le reti professionali

A3 LP1: Chiarire l'incarico, svolgerlo e richiedere feedback



Interazione in un campo lavorativo interconesso

B2 LP1: Ricevere e trasmettere informazioni in modo orientato al servizio e analizzare le interfacce operative

B4 LP1: Pianificare compiti di gestione di progetto



Coordinamento dei processi lavorativi imprenditoriali

C3: LP2: Controllare le proposte di assicurazione

C2 LP1: Creare istruzioni



Creazione di relazioni con i clienti o i fornitori D1 LP2: Comunicare oralmente in modo professionale

D2 LP2: Presentare soluzioni per le richieste

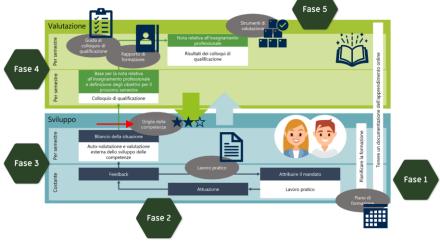


Utilizzo delle tecnologie del mondo del lavoro digitale E1 LP2: Usare con sicurezza i sistemi aziendali

E4 LP1: Preparare a livello multimediale e controllare contenuti riferiti all'azienda

VBV / AFA Modulo di base - riforma della formazione commerciale di base

# Griglia delle competenze



- Contengono domande chiave e criteri di competenza: servono per l'autovalutazione e la valutazione esterna in relazione allo sviluppo delle loro competenze.
- Le domande chiave e i criteri sono adattati ai lavori pratici da svolgere.
- La valutazione dello sviluppo delle competenze viene effettuata in modo ottimale alla fine del semestre, prima del colloquio di qualificazione. In questo modo è possibile prendere in considerazione l'andamento dell'intero semestre.
- Le griglie delle competenze sono disponibili in formato digitale in time2learn e le valutazioni sono registrate anche nella piattaforma di apprendimento time2learn.

## Esempio di griglia delle competenze

#### Griglia delle competenze

Autovalutazione

Domanda chiave 1: contribuisco in modo competente alla preparazione degli eventi?

Criteri di competenza

Mi informo per tempo sull'attività a cui sono addetto e preparo una tabella di marcia realistica.

Le mie proposte per il programma quadro sono adeguate alle esigenze.

Sbrigo puntualmente tutti i miei compiti di preparazione.

Mi informo sul tipo di documentazione che devo creare sull'evento.

Domanda chiave 2: sono in grado di fornire un supporto professionale alla realizzazione di eventi?

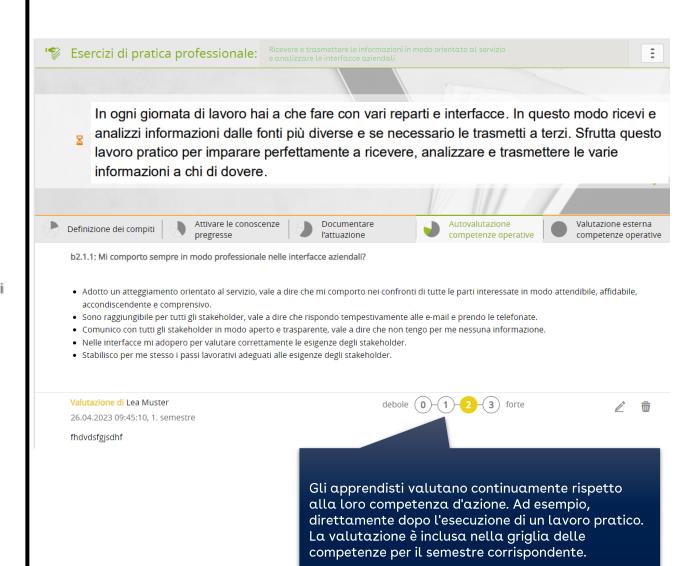
Criteri di competenza

Mi vesto in modo appropriato per l'evento.

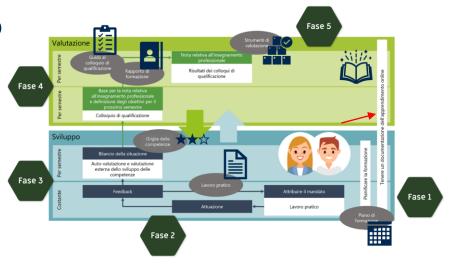
Mi attengo agli accordi, preparando e arredando il luogo dell'evento come convenuto e tenendo a mente lo svolgimento dell'evento.

Risolvo autonomamente i problemi che eventualmente insorgono oppure informo la persona competente.

Prendo nota di tutti gli aspetti rilevanti in modo da poter creare una documentazione utile al termine dell'evento.

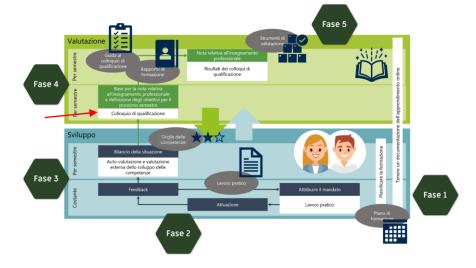


Documentazione dell'apprendimento



- Serve a documentare l'esecuzione dei lavori pratici, a registrare i risultati e le scoperte e a fare auto-riflessione.
- La documentazione dell'apprendimento viene realizzata in time2learn e può essere esportata come documento o come portafoglio personale al termine del tirocinio, a seconda delle esigenze.

# Colloquio di qualificazione (1/2)



- Un colloquio di qualificazione per semestre per valutare il livello di competenza e le prestazioni.
- Concentrarsi sui punti di forza e sul potenziale di ottimizzazione
- I risultati sono registrati nel rapporto di formazione e confluiscono nella nota relativa all'insegnamento professionale aziendale.

# Componenti del colloquio di qualificazione

- Benvenuto e chiαcchiere
- Obiettivi, rilevanza e processo dell'intervista
- Tempistica
- Aspettative

Inizio della conversazione Recensione

- Cosa è successo dall'ultima intervista e come valutano gli studenti la qualità del loro lavoro?
- Chiedere agli apprendisti di mostrare la loro documentazione di apprendimento in modo comprensibile
- Revisione degli obiettivi concordati
- Eventi speciali

Esigenze di sviluppo

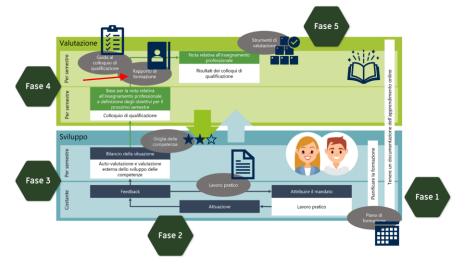
Stato di sviluppo delle competenze

- Su quali punti di forza si può fare leva?
- Quali punti deboli necessitano di misure di sostegno aggiuntive
- Stabilire obiettivi concreti e ricavarne le misure
- Completamento congiunto del rapporto di formazione

- Autovalutazione da parte degli apprendisti
- Valutazione esterna da parte del/dei formatore/i professionale/i o pratico/i
- Confronto tra le due valutazioni
- Individuare i punti di forza e di debolezza comuni

Conclusione della conversazione

# Rapporto di formazione



- Sintesi dei risultati del colloquio di qualificazione semestrale
- Deve essere presentato alle autorità cantonali su richiesta.
- Può essere completato direttamente su time2learn

# Controllo delle competenze operative - criteri

- Criterio di valutazione 1: Competenze operative raggiunte
- Domanda chiave: L'apprendista ha sviluppato le competenze per il semestre corrispondente?
- Criterio di valutazione 2: Riflettere sui punti di forza e di debolezza

  Domanda chiave: L'apprendista è in grado di riflettere sui propri punti di forza e di debolezza utilizzando la griglia delle competenze?
- Criterio di valutazione 3: Ricavare risultati
- Domanda chiave: L'apprendista trae spunti fondamentali dal lavoro con i lavori pratici?
- 4 Criterio di valutazione 4: Dimostrare motivazione e spirito di iniziativa
  - Domanda chiave: L'apprendista mostra motivazione e iniziativa nello sviluppo delle competenze personali?
- Criterio di valutazione 5: Collaborazione attiva interna ed esterna

  Domanda chiave: L'apprendista contribuisce attivamente alla cooperazione interna ed esterna?

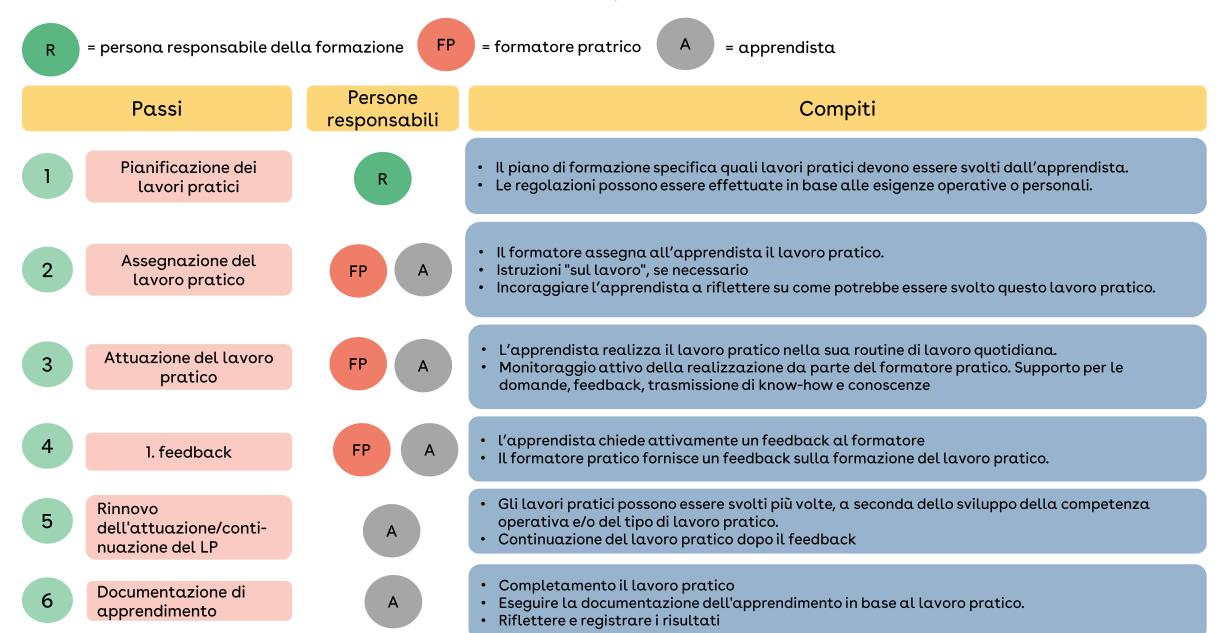
# Controllo delle competenze operative - valutazione

	Colloquio di qualificazione			
	Criterio di valutazione	Punti	Punti raggiunti	
1	Competenze operative raggiunte	0-3	×4	
2	Riflettere sui punti di forza e di debolezza	0-3	χl	_
3	Derivare i risultati	0-3	χl	_
4	Mostrare motivazione e iniziativa	0-3	χl	
5	Collaborazione attiva interna ed esterna	0-3	χl	
	Punteggio totale	0-15	0-24	Nota*

<sup>\*</sup> Chiave di valutazione: Nota = Punteggio raggiunto x 5
Punteggio massimo
possibile + 1

# Processo di formazione in azienda

# Processo di formazione aziendale (1)



# Processo di formazione aziendale (2)

R = persona responsabile della formazione FP = formatore pratrico A = apprendista

#### Passi

Persone responsabili

#### Compiti

Percepire
l'autovalutazione e la
valutazione da parte
degli altri



- Effettuare l'autovalutazione dello sviluppo delle competenze sulla base delle domande guida.
- Chiedete al formatore una valutazione e un feedback esterno.

8 Colloquio di qualificazione / prova di competenza dell'azienda



- Discussione semestrale: valutazione dello sviluppo delle competenze, accordo sugli obiettivi, revisione, definizione delle misure.
- Generazione della nota relativa all'insegnamento professionale aziendale
- Registrare la nota e le misure definite nel rapporto di formazione.

### Processo della formazione aziendale



Pianificazione dei lavori pratici

2 Assegnazione lavoro pratico 1

2 Assegnazione lavoro pratico 2

2 Assegnazione lavoro pratico 3

2 Assegnazione lavoro pratico 4

Effettuare l'autovalutazione e la valutazione da parte del FP

Colloquio di qualificazione / controllo delle competenze aziendale

8

Inizio del semestre

4

Attuazione del lavoro pratico 1 (per es. Organizzare eventi)

Attuazione del lavoro pratico 2 (z.B. Preparare il budget)



Attuazione del lavoro pratico 3 (z.B. Controllare le fatture ricevute)



Attuazione del lavoro pratico 4
(z.B. Eseguire e interpretare analisi contenutistiche e quantitative)



6

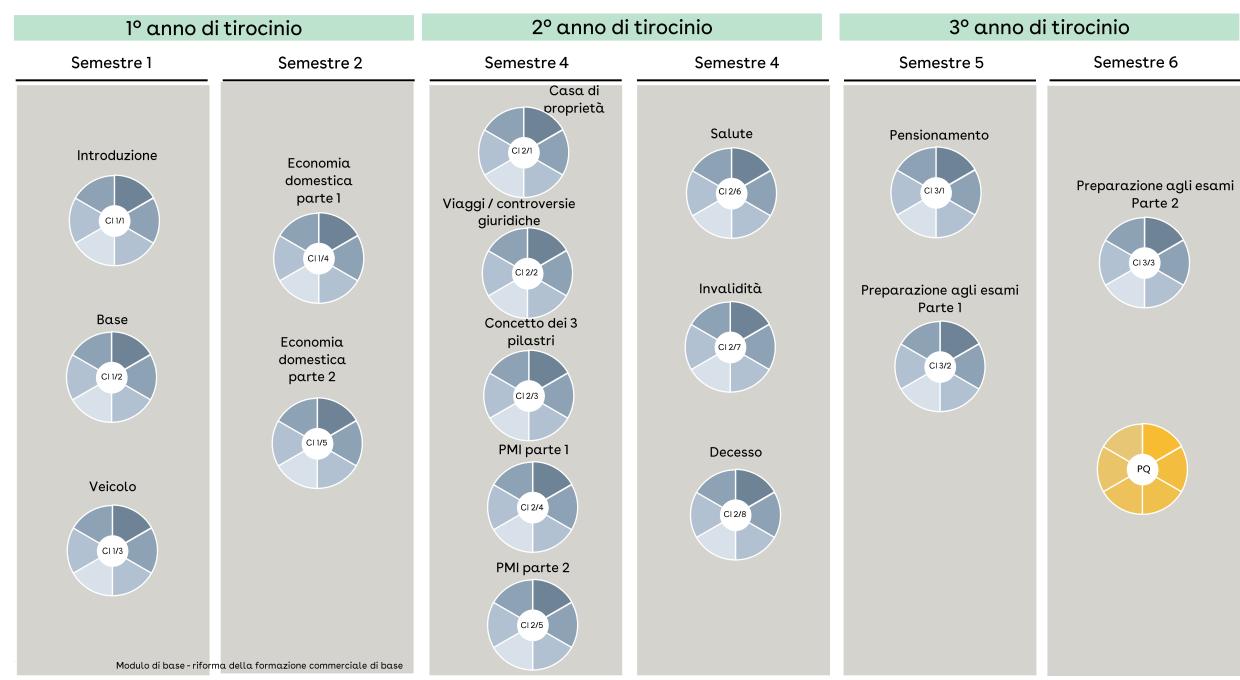
3

Documentazione dell'apprendimento digitale (time2learn)

Fine del semestre

### La formazione nel CI

#### Panoramica delle unità formative



### Circle







### Raccomandazioni per l'implementazione delle unità formative per anno di tirocinio

1° αnno di tirocinio		
Introduzione	Agosto/settembre	
Base	Settembre	
Veicolo	Novembre	
Economia domestica parte 1	Gennaio	
Economia domestica parte 2	Marzo	
2° αnno di tirocinio		
Unità di formazione	Masa	

2° αnno di tirocinio		
Unità di formazione	Mese	
Viaggi / controversie giuridiche	Agosto	
Casa di proprietà	Settembre	
PMI parte 1	Novembre	
PMI parte 2	Dicembre	
Concetto dei 3 pilastri	Gennaio	
Invalidità	Marzo	
Decesso	Aprile / Maggio	
Pensionamento	Giugno	
Modulo di baso - riforma della formazione commerciale di base		

# Raccomandazioni per l'implementazione delle unità formative per anno di tirocinio

3° αnno di tirocinio		
Unità di formazione	Mese	
Salute	Settembre	
Preparazione agli esami parte 1	Novembre	
Preparazione agli esami parte 2	Marzo	

## Controlli delle competenze CI

### Requisiti minimi per i controlli delle competenze CI

- Ne deriveranno due controlli delle competenza, ciascuno dei quali sarà costituito da almeno una valutazione dell'apprendista.
- Ogni controllo delle competenze comprende un'unità di corso di almeno tre giorni.
- Per ogni valutazione degli apprendisti, il rispettivo ramo di formazione ed esame seleziona la metodologia per le due controlli delle competenze formative in linea con il rispettivo formato di formazione.
- Almeno due dei seguenti metodi sono utilizzati nell'ambito di un controllo delle competenze:
  - Domande di conoscenza e di comprensione
  - Simulazione pratica
  - Compito di trasferimento
  - Caso di studio guidato
- Il controllo delle competenze I deve essere presentata entro il **15 agosto del secondo anno di tirocinio** (per facilitare il cambio di ramo e l'ingresso degli impiegati di commercio CFP), il controllo delle competenze 2 in conformità con le Disposizioni esecutive per la procedura di qualificazione con esame finale per gli impiegati di commercio AFC entro il **15 maggio del terzo anno di tirocinio.**

### Attuazione nel ramo assicurativo

Circle / Tema

50%

Formato CC

Semestre 1 e 2 Semestre 3 - 5 CC-CI1 CC-CI2 Viaggi e controversie Domande di conoscenza e di giuridiche comprensione Domande di conoscenza e Base di comprensione Casa di proprietà Caso di studio guidato Domande di conoscenza e di PMI parte 1 comprensione Veicolo Caso di studio guidato Caso di studio guidato PMI parte 2 Domande di conoscenza e di Economia domestica Concetto dei 3 pilastri Domande di conoscenza e comprensione parte 1 di comprensione Domande di conoscenza e di Garanzia del reddito parte 1 comprensione Domande di conoscenza e di Economia domestica Garanzia del reddito parte 2 Caso di studio guidato comprensione parte 2 Caso di studio guidato Pensionamento 50% Domande di conoscenza e di Salute comprensione

Nota relativa ai Cl

## I prossimi passi

### I prossimi passi

#### Scambio di esperienze "Riforma 2023»

#### (in tedesco)

- 23 maggio 2023, dalle 13:00 alle 14:00
- 28 giugno 2023, dalle 9:00 alle 10:00

#### (in francese)

- 31 maggio 2023, dalle 09:00 alle 10:00
- 29 giugno 2023, dalle 09:30 alle 10:30

### **Video esplicativo time2learn** da maggio 2023

Guida per il tirocinio Impiegata/o di commercio (AFC) nel ramo assicurativo da luglio 2023

**Modulo di approfondimento azienda** da gennaio 2024



## Chiusura

### Domande aperte



## ...Grazie per il vostro impegno nello sviluppo dei giovani leve